



Kundansvarig Stora Företag

Vill du vara med och utveckla SEK:s affär med svensk exportnäring? Har du ett stort engagemang och intresse för att bygga långsiktiga relationer med företagskunder?

Om SEK

Jobba för en hållbar värld genom ökad svensk export! SEK står för svensk exportkredit och i 60 år har lån från oss gjort det möjligt för generationer av svenska företag att växa. Med ökad export skapar vi tillväxt i Sverige och bidrar till nytänkande lösningar för en hållbar utveckling i världen. Med staten som ägare är vi en syftesdriven, stabil partner som bygger långsiktiga relationer.

Om rollen

Som kundansvarig erbjuder du möjligheten att verka i en händelserik och professionell miljö, där du ansvarar för att bygga starka och långsiktiga relationer samt hitta finansieringslösningar för SEK:s kunder inom segmentet stora företag. Kundbasen består både av svenska exportföretag och multinationella bolag med betydande verksamhet i Sverige.

Du ingår i funktionen Kundrelationer som arbetar aktivt med att attrahera nya kunder och utveckla affären med befintliga. Tillsammans med övriga kundansvariga är du med och formar den övergripande kundstrategin, där du väger in affärsmöjligheter, risker och konsekvenser för SEK.

I rollen ansvarar du för en portfölj om cirka 20–30 kunder och driver arbetet med att utveckla både affärsrelationer och lönsamhet över tid. Det innebär att du identifierar nya affärsmöjligheter, tar fram långsiktiga kundplaner och följer upp dessa regelbundet. Du bygger starka relationer såväl internt som externt, och samverkar nära med kollegor inom bland annat kredit, finansiell brottslighet och hållbarhet i samband med analys och genomförande av affärer.

Du driver också marknadsinitiativ och representerar SEK i externa sammanhang. Rollen rapporterar till chefen för Stora företag.

Om dig

Rollen kräver en ambitiös och driven person med intresse för affärer som har god förmåga att skapa och underhålla relationer, internt såväl som externt. Du ser den större bilden och förstår kundens strategier och långsiktiga behov samt kan använda den kunskapen för att nå både kundnytta och SEKs affärsmål.

Vi söker dig som har:

- arbetat som kundansvarig eller liknande på bank under minst 10 år och som kundansvarig i minst 5 år
- bakgrund inom Corporate Banking, Investment Banking eller likvärdigt med dokumenterad försäljningserfarenhet
- förståelse kring risker i utlåningsaffärer - både finansiella och icke-finansiella
- erfarenhet från att leda och samordna ett kundteam
- en akademisk utbildning inom ekonomi, juridik eller teknik
- stort nätverk inom svenskt näringsliv

För att lyckas i rollen bör du ha mycket driv och gott självledarskap. Då arbetet med att etablera nya kundrelationer och affärer sker i en komplex miljö med höga krav på regelefterlevnad och interna processer, krävs också uthållighet, tålamod och en förmåga att driva affärer långsiktigt. Genomförandet av utlåningsaffärer är en lagsport på SEK. Det är därför centralt att du är bra på att skapa effektiva samarbeten och att du har lätt för att samarbeta, skapa kontakter och bygga relationer både internt och externt. Vidare har du en god kommunikationsförmåga.

Tillsammans arbetar vi över gränser och generationer

Du som jobbar på SEK har ett tydligt uppdrag. Hos oss är du en av våra professionella lagspelare som med affärsmannaskap, starkt kundfokus och en vilja att nå resultat främjar ökad svensk export.

Tillsammans är vi Team SEK.

Det spelar ingen roll var du är i din karriär – vi ger dig utvecklingsmöjligheter och ansvar. I vårt ekosystem av förstklassig kompetens kan du verkligen växa.

För oss är du en viktig del av en kultur som både höjer arbetsglädje och prestation. Det finns en närhet och enkelhet här som underlättar samarbete och korta beslutsvägar. Det är också en kultur som driver förändring genom att ta tillvara ditt engagemang och som gör det möjligt för alla att vara med och påverka.

Tillsammans är vi ett högpresterande lag. Proaktiva - Engagerade - Lagspelare

Som ett SEK gör vi mer nytta för fler och är en kraft i omställningen. När vi fortsätter vår historia, som går över gränser och generationer, gör vi det tillsammans.

Ansökan

I denna rekrytering samarbetar SEK med Lager & Partners. Du söker tjänsten [här](#) och sista ansökningsdag är **30 juni 2025**, men vi hanterar ansökningar löpande. Observera att processen kan komma att påverkas av sommarens semesterperioder – det kan därför uppstå ett visst uppehåll i rekryteringen under juli, med återupptag i augusti. Vi tackar för förståelsen och ser fram emot att höra från dig!

Har du frågor om tjänsten är du självfallet välkommen att kontakta Maria Lindbom på Lager & Partners, telefon 08-407 64 60.