



Director – Export Finance

Vill du vara med och finansiera svensk export?

Om SEK

Jobba för en hållbar värld genom ökad svensk export! SEK står för svensk exportkredit och i 60 år har lån från oss gjort det möjligt för generationer av svenska företag att växa. Med ökad export skapar vi tillväxt i Sverige och bidrar till nytänkande lösningar för en hållbar utveckling i världen. Med staten som ägare är vi en syftesdriven, stabil partner som bygger långsiktiga relationer.

Om rollen

SEK söker nu en erfaren och affärsdriven **Produktspecialist (Director – Export Finance)** till sitt team inom Exportfinansiering. Här får du en nyckelroll i att möjliggöra internationella affärer för svenska exportföretag – genom att strukturera och genomföra komplexa finansieringslösningar tillsammans med internationella banker, exportkreditinstitut och svenska exportörer.

Du ansvarar för hela affären – från upplägg till avslut och vidare genom affärens livscykel. Rollen innebär nära samarbete med SEKs egna kreditanalytiker, hållbarhetsexperter och jurister, samt samordning med externa parter. Du driver affärerna i projektform och verkar som en strategisk partner till såväl befintliga som nya kunder inom SEKs målgrupp: svenska exporterande företag och multinationella bolag med verksamhet i Sverige.

Tjänsten är placerad på SEKs kontor i Stockholm, inom affärsområdet Global Trade & Export Finance. Global Trade & Export Finance består av funktionerna Origination & Strategic Partnership, Export & Project Finance och Trade & Emerging Markets. Affärsområdet spelar en nyckelroll i SEKs strategi för att främja innovativa finansieringslösningar anpassade för att stödja svenska exportörers tillväxt globalt. Resor, inom såväl som utom Sverige, ingår i tjänsten.

Om dig

För att lyckas i rollen tror vi att du har lång erfarenhet av att bygga relationer med ledande befattningshavare hos större företagskunder och på banker. Din framgång är baserad på en djup kompetens inom området finansiering, en stor förståelse för företagskrediter men framför allt på ett starkt eget driv, uthållighet och självledarskap. Du har en dokumenterad erfarenhet av att sälja produkter inom området så som exempelvis Exportkrediter; Projektfinansiering; Trade Finance; eller andra former av strukturerade finansieringslösningar. Hos SEK driver du dina affärer i projektform som en del av kundteamet inklusive kundansvariga, analytiker och jurister. I den här rollen behöver du ha du en dokumenterad förmåga att analysera, driva och sälja in finansieringslösningar till ledande befattningshavare.

Du har idag erfarenhet från bank eller företag och en stor förmåga att självständigt identifiera nya affärsmöjligheter:

- Minst 5 års erfarenhet från att ha arbetat med finansiella lösningar inom Trade Finance, Export Finance eller liknande på bank eller annat finansiellt institut. Alternativt erfarenhet från företagsfinansiering på bank eller inom ett exportbolags finansfunktion
- Förmåga att förstå och tolka finansiella rapporter samt bedöma och analysera kunders behov
- Utmärkt kommunikationsförmåga
- Utmärkt svenska och engelska i tal och skrift är ett krav, ytterligare språkkunskaper är meriterande
- Dokumenterat god erfarenhet från att ha sålt finansiella lösningar är starkt meriterande
- Akademisk utbildning med fördel inom ekonomi är meriterande men inte ett krav

Tillsammans arbetar vi över gränser och generationer

Du som jobbar på SEK har ett tydligt uppdrag. Hos oss är du en av våra professionella lagspelare som med affärsmannaskap, starkt kundfokus och en vilja att nå resultat främjar ökad svensk export.

Tillsammans är vi Team SEK.

Det spelar ingen roll var du är i din karriär – vi ger dig utvecklingsmöjligheter och ansvar. I vårt ekosystem av förstklassig kompetens kan du verkligen växa.

För oss är du en viktig del av en kultur som både höjer arbetsglädje och prestation. Det finns en närhet och enkelhet här som underlättar samarbete och korta beslutsvägar. Det är också en kultur som driver förändring genom att ta tillvara ditt engagemang och som gör det möjligt för alla att vara med och påverka.

Tillsammans är vi ett högpresterande lag. Proaktiva - Engagerade - Lagspelare

Som ett SEK gör vi mer nytta för fler och är en kraft i omställningen. När vi fortsätter vår historia, som går över gränser och generationer, gör vi det tillsammans.

Ansökan

I denna rekrytering samarbetar SEK med Lager & Partners. Du söker tjänsten [här](#) och sista ansökningsdag är **30 juni 2025**, men vi hanterar ansökningar löpande. Observera att processen kan komma att påverkas av sommarens semesterperioder – det kan därför uppstå ett visst uppehåll i rekryteringen under juli, med återupptag i augusti. Vi tackar för förståelsen och ser fram emot att höra från dig!

Har du frågor om tjänsten är du självfallet välkommen att kontakta Maria Lindbom på Lager & Partners, telefon 08-407 64 60.